

WIR VERSTÄRKEN UNSER VERTRIEBSTEAM  
und suchen einen Mitarbeiter (m/w):

## INTERNATIONAL SALES MANAGER

### AUFGABENBEREICH

- » Aktive Bestandskundenbetreuung, Ausbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen
- » Akquisition von Neukunden sowie die (Mit-) Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Kundengewinnung
- » Budgetverantwortung (Umsatz, Marktdurchdringung, notwendige Korrekturmaßnahmen)
- » Eigenverantwortliche Projektabwicklung inklusive verkaufsrelevanter Prozesse (Produkt- und Lösungspräsentationen, Vertragsverhandlungen und -gestaltung)
- » Hohe Reisebereitschaft (bis zu 50%)

### ANFORDERUNGEN

- » Sprachentalent (Deutsch und Englisch von Vorteil)
- » Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- » Verkaufsstärke sowie hohe Kunden- und Lösungsorientierung
- » Idealerweise sehr guter Umgang mit gängigen ERP-Systemen, MS-Office und AutoCad
- » Freude beim Verkauf und am Umgang mit Menschen

### UNSER ANGEBOT

- » Langfristige Anstellung in einem international erfolgreichen Mühlviertler Familienunternehmen mit vielen Entwicklungsperspektiven und Weiterbildungsmöglichkeiten
- » Home Office nach Vereinbarung möglich
- » Frisch gekochtes und kostengünstiges Mittagessen, Obstkorb, Mitarbeiterevents, Parkplatz und viele weitere Benefits
- » Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem zukunftsorientierten, innovativen, nachhaltig orientierten und aufstrebenden Unternehmen
- » Leistungsgerechte Bezahlung, Überzahlung je nach Qualifikation und Berufserfahrung

STEIG EIN  
IN DEINEN  
KARRIERELIFT

Eintrittsdatum: ab sofort  
Kollektiv: Metallgewerbe

BEWERBUNGEN Z.HD. JULIAN GRAD M.A. (VERTRIEBSLEITER)

[bewerbung@ascendor.at](mailto:bewerbung@ascendor.at)

www.  facebook.com/ascendor  
www.  kununu.com/at/ascendor

